

Megegyezés és szállítás a kapcsolatokban

A megegyezés és szállítás az egyik olyan pont, ahol valóban hajlandónak kell őszintének lenned azzal kapcsolatban, hogy mi is zajlik.

Ha valakivel üzleti kapcsolatban állnál, akkor nem érdeklődnél az anyagi helyzetéről, a pontosságáról, egyáltalán nem figyelnél fel rá, ha csak úgy eltűnne, ha nem csinálná meg azt, amit megígért, ha várakoztatna?

Ez csak egy pár dolog az emberek emberi kapcsolataiban előfordulók közül.



Az üzleti életben remélhetőleg nem viselkednél így!

Mi lenne, ha úgy játszanál a kapcsolataiddal, mintha az egy üzlet lenne?

Azon tünődöm, mit változtathatna meg ez?

Itt jön be a megegyezés és szállítás.

A hajlandóság, hogy kérd azt, amit szeretnél, pl. olyan kérdésekkel, mint:

~ Mi a megegyezés?

~ Mivel szeretnék én élni?

~ Pontosán mi az, amit te szeretnél és kívánsz tőlem?

~ Pontosán mi az, amit nekem tudnom kell?

Ezeket a kérdéseket felteheted energetikailag, vagy személyesen. Igazából arról van szó, hogy mi az, amit tudnod kell!

Susan Lazar Hart ~ [Right Relationship For You](#)